

Ad hoc Mitteilung gemäß Art. 53 KR der SIX Swiss Exchange

## **ams OSRAM verzeichnet solides viertes Quartal mit Umsatz und bereinigter Gewinnspanne leicht besser als erwartet; Fortsetzung des Konzernumbaus, um von strukturellem Wachstum zu profitieren**

- Q4/23: Quartalsumsatz von EUR 908 Mio. über der Mitte der Prognosespanne
- Q4/23: ber. EBIT-Marge von 6,9% oder EUR 62 Mio., über der Mitte der Prognosespanne
- Q1/24: Umsatzerwartung für 1. Quartal von EUR 800 - 900 Mio. mit erwarteter ber. EBIT-Marge von 4% - 7% bedingt durch saisonale Schwankungen und einem schwachen Industrie- und Medizintechnikmarkt
- GJ/23: Jahresumsatz von EUR 3,59 Mrd.
- GJ/23: ber. EBIT-Marge von 6,5% oder EUR 233 Mio.
- Kontinuierlich starker Eingang von Design-Wins untermauert strukturelle Wachstumsaussichten, insbesondere im Automotive Segment,

**Premstätten, Österreich und München, Deutschland (9. Februar 2024) – ams OSRAM (SIX: AMS) berichtet solide Ergebnisse im 4. Quartal 2023 mit einem Umsatz von EUR 908 Mio. und einem bereinigten EBIT von 6,9%, über der Mitte der Prognosespanne. Der Umsatz für das Geschäftsjahr 2023 erreicht EUR 3,59 Mrd. und die bereinigte EBIT-Marge 6,5%. ams OSRAM setzt sein strategisches Effizienzprogramm „Re-establish-the-Base“ fort, um von strukturellem Wachstum und seiner starken Design-Win Basis zu profitieren.**

„Im Jahr 2023 haben wir unsere Versprechen gehalten und viel erreicht: eine neue Strategie festgelegt, eine neue Organisationsstruktur umgesetzt, die Refinanzierung gesichert und die Bilanz des Unternehmens gestärkt. Wir sind nun bereit von strukturellem Wachstum in unseren Kernmärkten in Automobil, Industrie, Medizintechnik und Consumer Elektronik zu profitieren und die Trendwende zu schaffen. Vor dem Hintergrund eines soliden vierten Quartals 2023 sind wir zuversichtlich, unsere Pläne für 2024 zu erreichen und ams OSRAM zu einem fokussierten und effizienteren Unternehmen zu machen, das von kontinuierlichen Innovationen und nachhaltigen Partnerschaften mit unseren Kunden profitiert“, sagt Aldo Kamper, CEO von ams OSRAM.

### **Q4/2023 Finanz- und Geschäftsentwicklung**

ams OSRAM hat im abgelaufenen Quartal einen Umsatz von EUR 908 Mio. erreicht, der leicht über dem Mittelpunkt der prognostizierten Erwartungsspanne von EUR 850-950 Mio. liegt und eine Steigerung um EUR 4 Mio. im Vergleich zum Vorquartal bedeutet. Die bereinigte EBIT-Marge (um Sondereffekte bereinigte operative Marge) lag im 4. Quartal bei 6,9% und somit über der prognostizierten Erwartungsspanne von 5-8%. Das bereinigte EBIT belief sich auf EUR 62 Mio. Das Unternehmen gewinnt weiterhin umfangreiches, zukünftiges Neugeschäft mit bestehenden und neuen Kunden hinzu, wodurch die Pläne für strukturelles Wachstum, insbesondere im Automobilgeschäft, untermauert werden. Der Ausstieg aus dem nicht zum Kerngeschäft gehörenden Halbleiter-Portfolio (mit einem Umsatz von etwa EUR 300-400 Mio. im Jahr 2023) schreitet voran, wobei vorrangig eine Veräußerung des Geschäfts mit passiven, optischen Komponenten vorangetrieben wird.

## **Segment Halbleiter**

Im 4. Quartal erwirtschaftete ams OSRAM durch das Halbleitergeschäft einen Umsatz von EUR 629 Mio. Das Geschäft macht somit 69% der Umsätze im 4. Quartal aus. Das Wachstum der Endmärkte war weiterhin sehr unterschiedlich.

### *Automotive:*

Die Nachfrage nach Produkten aus dem Automotive Segment war besonders stark aus China, während andere Regionen eine normale, saisonale Nachfrage zeigten. Insgesamt verzeichnete das Unternehmen den in seiner Geschichte höchsten Umsatz mit Halbleiterprodukten für die Automobilindustrie, nämlich EUR 278 Mio. – eine Steigerung von 10% im Vergleich zum Vorjahr. Dies bestätigt die starke Marktposition des Unternehmens im Automobilbereich. Im Vergleich zum Vorquartal stiegen die Umsätze um 7%.

### *Industrie und Medizin:*

Das Industrie- und Medizintechnikgeschäft war weiterhin konjunkturschwach und wies deutlich niedrigere Umsätze auf als vor einem Jahr. Der Umsatz ging sowohl im Vergleich zum Vorquartal als auch im Vergleich zum Vorjahresquartal zurück. Die Nachfrage nach professionellen und industriellen Beleuchtungsanwendungen war besonders schwach. Die Projektaktivität und somit die Nachfrage nach *Hyper Red*-LED-Produkten für die Pflanzenzucht blieb unter dem Normalniveau. Die Umsätze im Massenmarkt, die eine sehr breite Palette von Anwendungen repräsentieren, zeigten eine deutlich geringere Dynamik als vor einem Jahr. Folglich blieben die Lagerbestände der Vertriebskanäle auf einem hohen Niveau.

### *Consumer:*

Der Umsatz des Halbleitergeschäfts aus dem Markt für Consumer-Elektronik zeigte ein gemischtes Bild. Die Auslieferungen für Android-basierte Geräte verbesserten sich im Quartalsvergleich aufgrund stärkerer Auslieferungen von Mittelklasse- bis Premium-Android-Smartphones im 4. Quartal, in denen ams OSRAM führende Positionen in seinen Produktkategorien innehat. Insgesamt verzeichnete das Unternehmen sowohl im Quartalsvergleich als auch im Jahresvergleich niedrigere Verkäufe im Bereich Consumer-Anwendungen. Diese Entwicklung ist darauf zurückzuführen, dass Produkte nach Verlust der Kundenplattform („socket loss“) auslaufen, die in früheren Jahren große Umsatzbeiträge geleistet haben.

Das bereinigte EBIT im Halbleitergeschäft belief sich auf EUR 29 Mio. und entspricht der bereinigten EBIT-Marge von 4,6%, verglichen mit EUR 36 Mio. EUR bzw. einer bereinigten EBIT-Marge von 5,6% im Vorquartal. Auf vergleichbarer Basis verbesserte sich das bereinigte EBIT allerdings im Quartalsvergleich unter Berücksichtigung des berichteten einmaligen Effekts im 3. Quartal (Aufholeffekt nach der Zuteilung von Fördermitteln).

## **Segment Lampen & Systeme**

Das Segment Lampen & Systeme trug im 4. Quartal 31% bzw. EUR 279 Mio. zum Gruppenumsatz bei. In den beiden Segmenten Automotive und Industrie & Entertainment entwickelte sich das Geschäft wie erwartet.

### *Automotive:*

Der Aftermarket-Absatz verlief so stark wie saisonal erwartet. Das Unternehmen verzeichnet in der Regel die stärkste Nachfrage im 4. und 1. Quartal eines Jahres, wenn in Europa und Nordamerika hohe Austauschraten für Halogenlampen zu verzeichnen sind.

### *Speziallampen:*

Aufgrund hoher Lagerbestände bei Kunden blieb die Nachfrage nach Hochleistungslampen für Halbleiterproduktionsmaschinen schwach. Auch andere Märkte zeigten schwache Ergebnisse. Das bereinigte EBIT im Segment Lampen & Systeme betrug im 4. Quartal EUR 33 Mio. und die bereinigte EBIT-Marge 11,9%. Der quartalsweise Rückgang ist auf einen nachteiligen einmaligen Effekt bei den Rohstoffkosten zurückzuführen, der die Rentabilität im mittleren einstelligen Millionen-Euro-Bereich negativ beeinflusste. Ohne diesen Effekt wäre die bereinigte EBIT-Marge stärker ausgefallen als im Vorquartal.

## **Zusammenfassung der Quartalsergebnisse**

Die bereinigten Brutto- und operativen Margen blieben im Quartalsvergleich im Wesentlichen unverändert vor dem Hintergrund der positiven Einmaleffekte im Vorquartal. Der durchschnittliche Wechselkurs EUR/USD lag bei 1,09.

Das bereinigte Gruppen-Nettoergebnis belief sich auf EUR -16 Mio. Hier schlug sich das Nettofinanzergebnis nieder, das durch die Kosten der im 4. Quartal erfolgten, EUR 2,25 Mrd. umfassenden, Refinanzierungsmaßnahmen belastet wurde.

Am 7. Dezember schloss das Unternehmen erfolgreich seine Kapitalerhöhung über EUR 800 Mio. ab. Die Anzahl der Aktien stieg von 274.289.280 auf 998.443.942. Entsprechend betrug im 4. Quartal die durchschnittliche Anzahl der Aktien 456.490.225, was die relevante Bezugsgröße für die Berechnung des Gewinns pro Aktie im 4. Quartal ist.

Der verwässerte, bereinigte Gewinn pro Aktie im 4. Quartal betrug EUR -0,03 im Vergleich zu EUR 0,11 im Vorquartal.

Der operative Cashflow betrug im 4. Quartal 2023 EUR 80 Mio. im Vergleich zu EUR 199 Mio. im 3. Quartal. Eine Reduzierung der kurzfristigen Verbindlichkeiten gegenüber Lieferanten von Fertigungsanlagen trug neben anderen Faktoren zu dieser Entwicklung bei.

Die Bilanz wurde gestärkt durch die Kapitalerhöhung und die damit verbundene Rückzahlung ausstehender langfristiger Schulden, die 2025 fällig waren. Entsprechend verbesserte sich die Nettoverschuldung von EUR 2,269 Mrd. im 3. Quartal auf EUR 1,696 Mrd. unter Hinzunahme der Sale-und-Lease-Back Transaktion in Malaysia in Höhe von umgerechnet ca. EUR 384 Mio. im 4. Quartal deutlich.

**Gesamtjahr 2023 Finanz- und Geschäftsentwicklung**

Im Geschäftsjahr 2023 hat das neue Führungsteam um Aldo Kamper (CEO) und Rainer Irle (CFO) dem Unternehmen eine neue strategische Ausrichtung gegeben und das Turnaround Programm „Re-establish the Base“ eingeleitet. Das Programm zielt darauf ab, sich auf das Kerngeschäft zu fokussieren und die Effizienz bei der Markteinführung von Innovationen zu steigern. Darüber hinaus wurde das mittelfristig angestrebte Geschäftsmodell aktualisiert, und die Bilanz gestärkt. All diese Entwicklungen legen den Grundstein für strukturelles Wachstum aus dem Kernportfolio intelligenter Emitter- und Sensorkomponenten in den Märkten Automotive, Industrie und Medizintechnik. Das Unternehmen wird weiterhin ausgewählte Halbleitergeschäfte im Consumer-Bereich verfolgen und sich dabei auf Technologien konzentrieren, in denen es sich nachhaltig differenzieren kann. Das Segment Lampen & Systeme wird weiterhin einen wesentlichen Beitrag zur Gewinnerzielung und zur Cashflow-Generierung leisten.

EUR Mio. (außer Ergebnis je Aktie)	Q4 2023	Q3 2023	QoQ	Q4 2022	YoY
Umsatzerlöse	<b>908</b>	904	0,4%	1.177	-23%
Bruttogewinnmarge ber. <sup>1)</sup>	<b>28,7%</b>	29,0%	-30 bps	28,5%	+20 bps
Ergebnis der betrieblichen Tätigkeit ber. <sup>1)</sup>	<b>62</b>	71	-12,3%	86	-28%
Operative Marge ber. <sup>1)</sup>	<b>6,9%</b>	7,9%	-100bps	7,3%	-40 bps
Ergebnis nach Steuern ber. <sup>1)</sup>	<b>-16</b>	29	-154%	29	-154%
Verwässerte EPS ber. <sup>1)</sup>	<b>-0,03</b>	0,11	-131%	0,11	-131%
Verwässerte EPS ber. (in CHF) <sup>1)2)</sup>	<b>-0,03</b>	0,10	-133%	0,11	-130%
Nettoeinkommen (IFRS)	<b>-82</b>	-55	-49%	-147	+44%
Verwässertes EPS (IFRS)	<b>-0,18</b>	-0,21	-14%	-0,56	+68%
Operativer Cash Flow	<b>80</b>	199	-60%	201	-60%
Cash Flow aus CAPEX	<b>-222</b>	-262	-15%	-233	-5%
Nettoverschuldung	<b>1.312</b>	2.269	-42%	1.717	-24%
Nettoverschuldung (inkl. SLB) <sup>4)</sup>	<b>1,696</b>	2,269	-25%	1,717	-1%

<sup>1)</sup> Bereinigt um M&A-bedingte Aufwendungen, Transformationskosten und Aufwendungen für aktienbasierte Vergütung sowie Ergebnis aus Beteiligungen in assoziierten Unternehmen und aus dem Verkauf eines Geschäfts

<sup>2)</sup> Das Ergebnis je Aktie in CHF wurde mit dem durchschnittlichen Wechselkurs der jeweiligen Periode umgerechnet

<sup>3)</sup> Cash Flow aus Investitionstätigkeit in materielle und immaterielle Güter (z.B. kapitalisierte Forschungs- und Entwicklungsaufwendungen)

<sup>4)</sup> Sale-und-Lease-Back Transaktion in Höhe von umgerechnet ca. EUR 384 Mio. in der Verschuldung berücksichtigt.

Der Gruppenumsatz im Gesamtjahr 2023 betrug EUR 3,59 Mrd. gegenüber EUR 4,82 Mrd. im Vorjahr. Der Rückgang um 25% wurde durch Portfolioveräußerungen im Segment Lamps & Systems (ca. EUR 500 Mio.) und einem Rückgang im Halbleitersegment getrieben. Bei Letzterem war der Hauptfaktor das Auslaufen bedeutender Geschäfte mit Komponenten für Mobiltelefone, nach dem Verlust der dazugehörigen Kundenplattform („socket loss“), zusätzlich zur Bestandskorrektur im Automotive- und im Industriesegment im 1. Halbjahr 2023, sowie einer deutlichen Marktschwäche in bestimmten Industriesegmenten wie Pflanzenzucht oder professionelle LED-Beleuchtungen.

## Ad hoc Mitteilung gemäß Art. 53 KR der SIX Swiss Exchange

Das bereinigte EBIT für das Gesamtjahr 2023 betrug EUR 233 Mio. gegenüber EUR 407 Mio. im Vorjahr. Die Hauptfaktoren für diese Entwicklung waren Leerstandskosten in den Halbleitergeschäften für Anwendungen in Consumer-Geräten, die nicht mehr zum Kerngeschäft gehören, sowie Leerstandskosten für Produkte in Industrie- und Automobilanwendungen aufgrund des Abbaus von Beständen.

Das bereinigte verwässerte Ergebnis je Aktie für das gesamte Geschäftsjahr betrug EUR 0,16 oder CHF 0,15, während das unverwässerte Ergebnis nach IFRS bei EUR -5,20 oder CHF -5,06 lag.

Der operative Cash Flow betrug im Geschäftsjahr 2023 EUR 674 Mio. verglichen mit EUR 599 Mio. im Geschäftsjahr 2022. Der Cash Flow aus Investitionstätigkeit in Anlagen und immaterielle Vermögensgegenstände (CAPEX) war deutlich höher als im Vorjahr, aufgrund der außergewöhnlich hohen Investitionen in die bahnbrechende 8-Zoll-basierte microLED-Technologie für eine neue Generation von helleren, effizienteren und selbstleuchtenden Displays getrieben.

EUR Mio. (außer Ergebnis je Aktie)	2023	2022	YoY
Umsatzerlöse	<b>3.590</b>	4.819	-25%
Bruttogewinnmarge ber. <sup>1)</sup>	<b>28,7%</b>	30,5%	-180 bps
Ergebnis der betrieblichen Tätigkeit ber. <sup>1)</sup>	<b>233</b>	407	-43%
Operative Marge ber. <sup>1)</sup>	<b>6,5%</b>	8,4%	-190 bps
Ergebnis nach Steuern ber. <sup>1)</sup>	<b>50</b>	124	-59%
Verwässerte EPS ber. <sup>1)</sup>	<b>0,16</b>	0,47	-66%
Verwässerte EPS ber. (in CHF) <sup>1)2)</sup>	<b>0,15</b>	0,47	-66%
Ergebnis nach Steuern (IFRS)	-1.613	-444	-263%
Unverwässertes EPS (IFRS)	<b>-5,20</b>	-1,70	-206%
Operativer Cash Flow	<b>674</b>	599	+13%
Cash Flow aus CAPEX <sup>3)</sup>	<b>-1.049</b>	-537	-95%
Nettoverschuldung	<b>1.312</b>	1.717	-24%
Nettoverschuldung (inkl. SLB) <sup>4)</sup>	<b>1.696</b>	1.717	-1%

<sup>1)</sup> Bereinigt um M&A-bedingte Aufwendungen, Transformationskosten und Aufwendungen für aktienbasierte Vergütung sowie Ergebnis aus Beteiligungen in assoziierten Unternehmen und aus dem Verkauf eines Geschäfts

<sup>2)</sup> Das Ergebnis je Aktie in CHF wurde mit dem durchschnittlichen Wechselkurs der jeweiligen Periode umgerechnet

<sup>3)</sup> Cash Flow aus Investitionstätigkeit in materielle und immaterielle Güter (z.B. kapitalisierte Forschungs- und Entwicklungsaufwendungen)

<sup>4)</sup> Sale-und-Lease-Back Transaktion in Höhe von umgerechnet ca. EUR 384 Mio. in der Verschuldung berücksichtigt.

### GJ23: Refinanzierung schneller abgeschlossen als ursprünglich erwartet

Am 27. September 2023 verkündete das Unternehmen seinen umfassenden Finanzierungsplan, um die damals ausstehenden Fälligkeiten im Jahr 2025 anzugehen und die Bilanz des Unternehmens langfristig zu stärken. Insgesamt sammelte ams OSRAM etwa EUR 2,25 Mrd. ein, wobei EUR 800 Mio. aus Bezugsrechtmissionen stammen, die Ausgabe neuer Unternehmensanleihen aufgrund hoher Marktnachfrage rund EUR 1 Mrd. betrug und mit Sale & Lease Back Transaktionen sowie dem Verkauf einer stillgelegten Produktionsanlage rund EUR 450 Mio. eingenommen wurden. Eine weitere Tranche im Jahr 2024 ist somit nicht mehr erforderlich. Das Unternehmen hat seine Refinanzierung vorzeitig abgeschlossen.

## **GJ23: Finanzmodell der Mittelfristziele**

Im Geschäftsjahr 2023 aktualisierte das Unternehmen auch seine Mittelfristziele. Auf vergleichbarer Basis (ohne das nicht mehr zum Kerngeschäft gehörende Portfolio im Halbleitersegment von EUR 300-400 Mio. Umsatz im Jahr 2023) strebt das Unternehmen ein durchschnittliches jährliches Wachstum (CAGR) von 6-10% an, unterstützt durch starke Design-Wins, und visiert eine bereinigte EBIT-Marge von etwa 15% bis 2026 an.

Das Modell stützt sich auch auf die Erwartung des Unternehmens an eine Normalisierung des Verhältnisses von Investitionen zu Umsätzen auf etwa 10% bis 2025, was nach Abschluss des überdurchschnittlichen Investitionszyklus der letzten Jahre im Zusammenhang mit den Investitionen in die neue 8-Zoll-Technologie erfolgt. Dadurch wird der Free Cashflow weiter verbessert. Die vollständige Umsetzung des Programms „Re-establish the Base“, das voraussichtlich bis zum Ende des Geschäftsjahres 2025 rund EUR 150 Mio. Verbesserung des bereinigten EBIT pro Jahr liefern wird, wird nachhaltig dazu beitragen, Cashflow zu generieren.

## **GJ23: Fortschritte im Programm „Re-establish the Base“**

Am 27. Juli 2023 verkündete am OSRAM sein Programm „Re-establish the Base“, mit dem sich das Unternehmen auf seinen profitablen Kern als neue Basis für nachhaltiges, rentables Wachstum fokussieren möchte.

Was Portfoliomaßnahmen betrifft, die auf den Ausstieg aus dem nicht zum Kerngeschäft gehörenden Halbleiter-Portfolio abzielen, strebt das Unternehmen vorrangig die Ausgliederung des Geschäfts mit passiven optischen Komponenten Vorrang an.

In Hinblick auf die Monetarisierung von Innovation hat das Unternehmen die Konsolidierung von drei auf zwei Geschäftsbereichen im Halbleiter-Segment zum 1. Oktober 2023 abgeschlossen. Damit einher geht die Stärkung der Verantwortlichkeit der Geschäftsbereiche für die Geschäftsentwicklung.

Zudem wurde mit Wirkung zum 1. Januar 2024 der Vorstand auf zwei Mitglieder reduziert (CEO und CFO) im Vergleich zu vier im Vorjahr.

## **GJ23: Starke Design-Wins im Geschäftsjahr 2023**

Das Unternehmen konnte während des Geschäftsjahres 2023 weiterhin Neugeschäft (Design-Wins), das in den nächsten Jahren anlaufen wird, in bedeutender Höhe gewinnen. Der Umfang belief sich auf über EUR 5 Mrd. für das gesamte Kern-Halbleiter-Portfolio in allen Segmenten. Der größte Beitrag stammt aus dem Automotive-Bereich.

## **Status der ausstehenden OSRAM-Minderheitsanteile**

Am 31. Dezember 2023 hielt die Gruppe etwa 86% der OSRAM Licht AG-Aktien, verglichen mit 86% am 30. September 2023. Die Gesamtverbindlichkeit für die Put-Optionen der Minderheitsaktionäre betrug am Ende des 4. Quartals 2023 noch EUR 611 Mio. im Vergleich zu EUR 616 Mio. am Ende des 3. Quartals 2023.

Das Unternehmen hat eine ungenutzte revolvingierende Kreditlinie (RCF) von EUR 800 Mio., die im Zusammenhang mit der erfolgreichen Bezugsrechtmission bis September 2026 verlängert wurde. Die RCF besteht hauptsächlich, um etwaige weitere signifikante Ausübungen der Put-Option im Rahmen des Beherrschungs- und Ergebnisabführungsvertrags (DPLTA) abzudecken.

### **Ausblick 1. Quartal 2024**

Das Unternehmen erwartet weiterhin eine schwache Nachfrage aus den Märkten Industrie und Medizintechnik. Die Nachfrage aus den Consumer-Märkten bleibt weiterhin mäßig, trotz der steigenden Nachfrage nach Produkten wie Smartphones. Im Zuge dessen erwartet ams OSRAM, dass die Umsätze im 1. Quartal im Einklang mit der typischen saisonalen Entwicklung zurückgehen, verstärkt durch die Schwäche in den Industrie- und Medizinmärkten, und sich in einem Bereich von EUR 800-900 Mio. bewegen werden. Es wird zudem erwartet, dass sich die zuletzt sehr hohe Nachfrage aus China nach Halbleiterprodukten für den Automobilssektor normalisiert. Das bereinigte EBIT wird entsprechend zwischen 4% bis 7% erwartet. Der angenommene Wechselkurs EUR/USD beträgt dabei 1,08.

### **Hinweise zum Verlauf des Gesamtjahres 2024**

In Anbetracht der voraussichtlichen Geschäftsdynamik erwartet ams OSRAM in der ersten Jahreshälfte weiterhin eine anhaltende Schwäche, teilweise bedingt durch Bestandskorrekturen in den Bereichen Industrie und Medizintechnik. Für die zweite Jahreshälfte des Geschäftsjahres 2024 wird eine Verbesserung erwartet, getrieben vom Serien-Hochlauf neuer Produkte und einer potenziellen Normalisierung im Industrie und Medizintechnik Segment.

Das Unternehmen plant weiterhin, nicht zum Kerngeschäft gehörende Halbleiteraktivitäten mit einem Umsatz von EUR 300-400 Mio. im Jahr 2023 im Geschäftsjahr 2024 zu veräußern oder zu beenden. Im Jahr 2024 wird der Beitrag dieser nicht zum Kerngeschäft gehörenden Aktivitäten niedriger als im Vorjahr sein, da es sich teilweise um auslaufende Geschäfte handelt.

Durch das Programm „Re-establish the Base“ plant ams OSRAM, bis zum Ende des Geschäftsjahres 2024 eine Verbesserung des bereinigten EBIT von etwa EUR 75 Mio. pro Jahr zu erreichen. Dagegen erwartet das Unternehmen für 2024 typische Preisverfallsraten und höhere Personalkosten im Zuge der hohen Inflationsraten im Vorjahr sowie erhebliche Anlaufkosten für seine neue 8-Zoll-LED-Fabrik in Kulim, Malaysia.

Zudem erwartet das Unternehmen weiterhin einen positiven Free Cashflow (einschließlich Erlösen aus Veräußerungen) im Jahr 2024.

### **Weitere Informationen**

Weitere Finanzinformationen zum 4. Quartal und zum Geschäftsjahr 2023 stehen auf unserer Unternehmenswebsite zur Verfügung. Die Investorenpräsentation zum 4. Quartal 2023 inklusive weiteren Informationen ist ebenfalls auf der Website des Unternehmens verfügbar. ams OSRAM wird am Freitag, 9. Februar 2024, zu den Ergebnissen des 4. Quartals 2023 sowohl eine Telefonkonferenz für Analysten und Investoren als auch eine Pressekonferenz abhalten. Die Telefonkonferenz für Analysten und Investoren wird um 9:00 Uhr MEZ beginnen und als Webcast verfügbar sein. Die Jahrespressekonferenz wird um 10:30 Uhr MEZ stattfinden. Journalisten, die an der Pressekonferenz persönlich oder telefonisch teilnehmen wollen, können sich für weitere Informationen an die folgenden E-Mail-Adressen wenden: [press@ams-osram.com](mailto:press@ams-osram.com), [investor@ams-osram.com](mailto:investor@ams-osram.com).

## Über ams OSRAM

Die ams OSRAM Gruppe (SIX: AMS), ist ein weltweit führender Anbieter von intelligenten Sensoren und Emittlern. Wir verbinden Licht mit Intelligenz und Innovation mit Leidenschaft und bereichern so das Leben der Menschen.

Mit einer gemeinsam mehr als 110 Jahren zurückreichenden Geschichte definiert sich unser Unternehmen im Kern durch Vorstellungskraft, tiefes technisches Know-how sowie die Fähigkeit, Sensor- und Lichttechnologien im globalen industriellen Maßstab zu fertigen. Wir entwickeln begeisternde Innovationen, die es unseren Kunden in den Märkten Automobil, Industrie, Gesundheit und Consumer ermöglichen, ihren Wettbewerbsvorsprung zu behaupten. Zugleich treiben wir damit Innovationen voran, die unsere Lebensqualität hinsichtlich Gesundheit, Sicherheit und Komfort nachhaltig erhöhen und dabei die Auswirkungen auf die Umwelt reduzieren.

Unsere rund 20.000 Mitarbeiter weltweit sorgen mit Innovationen in den Bereichen Sensorik, Beleuchtung und Visualisierung für sichereres Fahren, effektivere medizinische Diagnosen und mehr Komfort im Kommunikationsalltag. Unsere Arbeit lässt Technologien für bahnbrechende Anwendungen Wirklichkeit werden, was sich in über 15.000 erteilten und angemeldeten Patenten widerspiegelt. Mit Hauptsitz in Premstätten/Graz (Österreich) und einem Co-Hauptsitz in München (Deutschland) erzielte die ams OSRAM Gruppe im Jahr 2023 einen Umsatz von EUR 3,6 Mrd. und ist als ams-OSRAM AG an der SIX Swiss Exchange notiert (ISIN: AT0000A18XM4).

Mehr über uns erfahren Sie auf <https://ams-osram.com>.

ams ist eine eingetragene Handelsmarke der ams-OSRAM AG. Zusätzlich sind viele unserer Produkte und Dienstleistungen angemeldete oder eingetragene Handelsmarken der ams OSRAM Gruppe. Alle übrigen hier genannten Namen von Unternehmen oder Produkten können Handelsmarken oder eingetragene Handelsmarken ihrer jeweiligen Inhaber sein.

ams OSRAM social media: [>Twitter](#) [>LinkedIn](#) [>Facebook](#) [>YouTube](#)

## Kontakt

**Investor Relations**  
**ams-OSRAM AG**  
Dr Juergen Rebel  
Senior Vice President  
Investor Relation  
T: +43 3136 500-0  
[investor@ams-osram.com](mailto:investor@ams-osram.com)

**Media Relations**  
**ams-OSRAM AG**  
Bernd Hops  
Senior Vice President  
Corporate Communications  
T +43 3136 500-0  
[press@ams-osram.com](mailto:press@ams-osram.com)



**Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung gemäß IFRS (ungeprüft)**

in Mio. EUR (außer Ergebnis je Aktie)	Q4 2023	2023	Q4 2022	2022
<b>Umsatzerlöse</b>	<b>908</b>	<b>3.590</b>	<b>1.177</b>	<b>4.819</b>
Umsatzkosten	-683	-2.750	-920	-3.561
<b>Bruttogewinn</b>	<b>225</b>	<b>840</b>	<b>257</b>	<b>1.258</b>
Forschungs- und Entwicklungsaufwendungen	-107	-480	-146	-630
Vertriebs- und Verwaltungsaufwendungen	-138	-501	-151	-608
Wertminderung von Geschäfts- und Firmenwerten	0	-1.313	0	-277
Sonstige betriebliche Erträge	26	81	1	179
Sonstige betriebliche Aufwendungen	-2	-34	-49	-79
Ergebnis aus Beteiligungen an assoziierten Unternehmen	-8	-24	-2	-4
<b>Ergebnis aus der betrieblichen Tätigkeit</b>	<b>-4</b>	<b>-1.430</b>	<b>-90</b>	<b>-161</b>
Finanzergebnis	-80	-171	-43	-201
<b>Ergebnis vor Ertragsteuern</b>	<b>-84</b>	<b>-1.601</b>	<b>-133</b>	<b>-361</b>
Ertragsteuern	2	-12	-14	-82
<b>Ergebnis nach Steuern</b>	<b>-82</b>	<b>-1.613</b>	<b>-147</b>	<b>-444</b>
<b>Davon entfallen auf:</b>				
Nicht beherrschende Anteile	0	1	0	1
Aktionäre der ams-OSRAM AG	-82	-1.613	-147	-444
Unverwässertes Ergebnis je Aktie in EUR	-0,18	-5,20	-0,56	-1,70
Verwässertes Ergebnis je Aktie in EUR	-0,18	-5,20	-0,56	-1,70

**Konzern-Gesamtergebnisrechnung gemäß IFRS** (ungeprüft)

in Mio. EUR	Q4 2023	2023	Q4 2022	2022
<b>Ergebnis nach Steuern</b>	<b>-82</b>	<b>-1.613</b>	<b>-147</b>	<b>-444</b>
Neubewertungen von leistungsorientierten Plänen	-2	14	-43	-13
<i>darin: Ertragsteuereffekte</i>	7	5	7	4
FVOCI Eigenkapitalinstrumente – Nettoveränderung des beizulegenden Zeitwerts	-31	-36	-83	-84
<i>darin: Ertragsteuereffekte</i>	0	0	11	11
<b>Posten, die später nicht in den Gewinn oder Verlust umgegliedert werden (nach Ertragssteuern)</b>	<b>-32</b>	<b>-22</b>	<b>-126</b>	<b>-96</b>
Unterschied aus Währungsumrechnung	-65	-118	-243	165
FVOCI Schuldinstrumente – Nettoveränderung des beizulegenden Zeitwerts	-4	-4	1	-2
<i>darin: Ertragsteuereffekte</i>	1	1	0	0
Derivative Finanzinstrumente zu Absicherungszwecken	9	-8	42	23
<i>darin: Ertragsteuereffekte</i>	0	4	-10	-5
<b>Posten, die möglicherweise später in den Gewinn oder Verlust umgegliedert werden (nach Ertragssteuern)</b>	<b>-61</b>	<b>-130</b>	<b>-200</b>	<b>186</b>
<b>Sonstiges Ergebnis</b>	<b>-93</b>	<b>-152</b>	<b>-326</b>	<b>90</b>
<b>Gesamtergebnis</b>	<b>-175</b>	<b>-1.765</b>	<b>-473</b>	<b>-354</b>
<b>Davon entfallen auf:</b>				
Nicht beherrschende Anteile	0	0	0	1
Aktionäre der am-OSRAM AG	-175	-1.765	-473	-354

**Konzern-Bilanz gemäß IFRS** (ungeprüft)

in Mio. EUR	31. Dezember 2023	31. Dezember 2022
<b>Aktiva</b>		
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	1.146	1.087
Kurzfristige Finanzanlagen	6	21
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	470	533
Vorräte	716	864
Sonstige Forderungen und Vermögenswerte	279	223
Zur Veräußerung gehaltene Vermögenswerte	3	157
<b>Summe kurzfristige Vermögenswerte</b>	<b>2.620</b>	<b>2.884</b>
Sachanlagen	1.997	1.856
Immaterielle Vermögenswerte	2.249	3.645
Nutzungsrechte	215	230
Anteile an assoziierten Unternehmen	11	35
Aktive latente Steuern	72	69
Sonstige langfristige Vermögenswerte	216	54
Finanzielle Investitionen	22	59
<b>Summe langfristige Vermögenswerte</b>	<b>4.782</b>	<b>5.948</b>
<b>Summe Vermögenswerte</b>	<b>7.401</b>	<b>8.832</b>
<b>Passiva</b>		
<b>Verbindlichkeiten</b>		
Kurzfristige verzinsliche Darlehen und Schuldverschreibungen	322	169
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	572	811
Ertragssteuerverbindlichkeiten	64	87
Kurzfristige Rückstellungen	236	256
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten	1.259	1.345
Verbindlichkeiten in Verbindung mit zur Veräußerung bestimmten Vermögenswerten	0	50
<b>Summe kurzfristige Verbindlichkeiten und Rückstellungen</b>	<b>2.455</b>	<b>2.717</b>
Langfristige verzinsliche Darlehen und Schuldverschreibungen	2.136	2.635
Leistungen an Arbeitnehmer	147	179
Passive latente Steuern	58	105
Langfristige Rückstellungen	43	45
Sonstige langfristige Verbindlichkeiten	659	318
<b>Summe langfristige Verbindlichkeiten und Rückstellungen</b>	<b>3.042</b>	<b>3.281</b>
<b>Eigenkapital</b>		
Grundkapital	998	274
Kapitalrücklage	2.130	2.036
Eigene Aktien	-103	-121
Sonstige Bestandteile des Eigenkapitals	162	280
Gewinnrücklage	-1.289	358
<b>Summe Eigenkapital entfallend auf die Aktionäre der ams-OSRAM AG</b>	<b>1.899</b>	<b>2.826</b>
Nicht beherrschende Anteile	6	7
<b>Summe Eigenkapital</b>	<b>1.905</b>	<b>2.833</b>
<b>Summe Eigenkapital und Verbindlichkeiten</b>	<b>7.401</b>	<b>8.832</b>

**Konzern-Kapitalflussrechnung gemäß IFRS** (ungeprüft)

in Mio. EUR	Q4 2023	2023	Q4 2022	2022
<b>Betriebliche Tätigkeit</b>				
Ergebnis nach Steuern	-82	-1.613	-147	-444
Überleitung zwischen Ergebnis nach Steuern und den Kapitalflüssen aus der betrieblichen Tätigkeit				
Abschreibungen und Wertminderungen <sup>1)</sup>	120	1.892	233	1.018
Aufwendungen aus Aktienoptionsplänen – gem. IFRS 2	24	49	7	40
Ertragsteuern	-2	12	14	82
Finanzergebnis	80	171	43	201
Ergebnis aus dem Verkauf von Geschäftseinheiten, immateriellen Vermögenswerten und Sachanlagen	-3	-11	7	-154
Gewinne/Verluste aus der Bewertung zum beizulegenden Zeitwert und der Veräußerung von Finanzanlagen	0	0	10	0
Ergebnis aus Beteiligungen an assoziierten Unternehmen	8	24	2	3
Übrige zahlungsunwirksame Erträge und Aufwendungen	-	0	1	14
Veränderung der kurzfristigen Vermögenswerte und Verbindlichkeiten				
Vorräte	54	96	103	-30
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	-65	24	70	118
Sonstigen kurzfristige Vermögenswerte	17	32	44	-13
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	-69	-73	-11	-56
Kurzfristige Rückstellungen	7	-13	-3	-56
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten	20	175	-114	-6
Veränderung der sonstigen Vermögenswerte und Verbindlichkeiten	-20	-30	-45	-48
Gezahlte Ertragsteuern	-12	-85	-19	-82
Erhaltene Dividenden	0	0	-	1
Erhaltene Zinsen	3	22	5	12
<b>Kapitalflüsse aus der betrieblichen Tätigkeit</b>	<b>80</b>	<b>674</b>	<b>201</b>	<b>599</b>

<sup>1)</sup> 12 Monate 2023 / Q4 2023: EUR 395 Mio. / EUR 81Mio (12 Monate 2022 / Q4 2022: EUR 503 Mio. / EUR 126 Mio.) für Sachanlagen; 12 Monate 2023 / Q4 2023 EUR 1.497 Mio. / EUR 39 Mio. (12 Monate 2022 / Q4 2022: EUR 515 Mio. / EUR 108 Mio.) für immaterielle Vermögenswerte

**Konzern-Kapitalflussrechnung gemäß IFRS** (ungeprüft)

in Mio. EUR	Q4 2023	2023	Q4 2022	2022
<b>Investitionstätigkeit</b>				
Investitionen in immaterielle Vermögenswerte und Sachanlagen	-222	-1.049	-233	-537
Erwerb von Unternehmen abzüglich übernommener Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	-	-	-	-7
Erwerb von finanziellen Investitionen und Vermögenswerten	0	-1	0	-1
Erlöse aus dem Abgang von Finanzanlagen, immateriellen Vermögenswerten und Sachanlagen	64	90	5	34
Erlöse und Zahlungen aus dem Verkauf von Geschäftseinheiten abzüglich abgehender Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	-1	134	11	346
<b>Kapitalflüsse aus der Investitionstätigkeit</b>	<b>-159</b>	<b>-826</b>	<b>-217</b>	<b>-164</b>
<b>Finanzierungstätigkeit</b>				
Zuflüsse aus der Kapitalerhöhung	827	827	-	-
Zuflüsse aus der Emission von Anleihen	981	981	-	-
Transaktionskosten für die Kapitalerhöhung und der Emission von Anleihen	-56	-56	-	-
Rückzahlung von Anleihen	-1.288	-1.288	-	-
Zahlungen aus Transaktionen mit ehemaligen nicht beherrschenden Anteilseignern	-	-	-	-3
Erwerb eigener Aktien	-	0	0	-1
Verkauf eigener Aktien	9	9	0	1
Erhaltene Darlehen	0	378	1	32
Rückzahlung von Darlehen	-236	-481	-4	-134
Rückzahlung von Wandelschuldverschreibungen	-	-	-	-334
Rückzahlung von Leasingverbindlichkeiten	-13	-57	-20	-109
Zuflüsse aus Sale-and-Leaseback-Finanzierung	382	382	-	-
Gezahlte Zinsen	-46	-181	-15	-125
Erwerb von nicht beherrschenden Anteilen an der OSRAM Licht AG <sup>1)</sup>	-5	-232	-18	-19
Dividendenauszahlung an Anteilseigner der OSRAM Licht AG	-	-37	-	-53
Dividendenausschüttung an sonstige nicht beherrschende Anteilseigner	-1	-1	-	-2
<b>Kapitalflüsse aus der Finanzierungstätigkeit</b>	<b>555</b>	<b>245</b>	<b>-56</b>	<b>-745</b>
Veränderung von Zahlungsmitteln und Zahlungsmitteläquivalenten	455	47	-149	-241
Einfluss von Wechselkursänderungen auf die Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	-21	-45	-77	69
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente zu Periodenbeginn	691	1.098	1.248	1.339
<b>Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente zu Periodenende</b>	<b>1.146</b>	<b>1.146</b>	<b>1.098</b>	<b>1.098</b>
Abzüglich Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente der zur Veräußerung bestimmten Vermögenswerte am Ende des Berichtszeitraums	0	0	12	12
<b>Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente zu Periodenende</b>	<b>1.146</b>	<b>1.146</b>	<b>1.087</b>	<b>1.087</b>

<sup>1)</sup> Zur besseren Darstellung werden die Auszahlungen für den Erwerb von Anteilen an der OSRAM Licht AG gesondert in den Kapitalflüssen aus der Finanzierungstätigkeit dargestellt, anstatt als Teil der Zahlungen für den Erwerb von Unternehmen, abzüglich der erworbenen Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente, ausgewiesen in Kapitalflüssen aus der Investitionstätigkeit.

**Entwicklung des Konzerneigenkapitals gemäß IFRS** (ungeprüft)

in Mio. EUR	Grundkapital	Kapitalrücklagen	Eigene Aktien	Sonstige Bestandteile des Eigenkapitals	Gewinnrücklage	Summe Eigenkapital entfallend auf die Aktionäre der am-OSRAM AG	Nicht beherrschende Anteile	Summe Eigenkapital
<b>Stand 1. Januar 2022</b>	<b>274</b>	<b>1.997</b>	<b>-122</b>	<b>115</b>	<b>877</b>	<b>3.142</b>	<b>8</b>	<b>3.150</b>
Ergebnis nach Steuern					-444	-444	1	-444
Sonstiges Ergebnis nach Steuern				165	-75	90	0	90
<b>Gesamtergebnis (nach Steuern)</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>165</b>	<b>-519</b>	<b>-354</b>	<b>1</b>	<b>-354</b>
Anteilsbasierte Vergütungen		39				39		39
Gezahlte Dividenden						0	-2	-2
Ausgabe eigene Aktien			1			1		1
<b>Stand 31. Dezember 2022 = 1. Januar 2023</b>	<b>274</b>	<b>2.036</b>	<b>-121</b>	<b>280</b>	<b>358</b>	<b>2.826</b>	<b>7</b>	<b>2.833</b>
Kapitalerhöhung	724	73				797		797
Ergebnis nach Steuern					-1.613	-1.613	1	-1.613
Sonstiges Ergebnis nach Steuern				-118	-33	-151	-1	-152
<b>Gesamtergebnis (nach Steuern)</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>-118</b>	<b>-1.647</b>	<b>-1.765</b>	<b>0</b>	<b>-1.765</b>
Anteilsbasierte Vergütungen		30				30		30
Erwerb und Verkauf eigener Aktien		-8	17			8		8
Ausgabe eigener Aktien			2			2		2
Gezahlte Dividenden							-1	-1
<b>Stand 31. Dezember 2023</b>	<b>998</b>	<b>2.130</b>	<b>-103</b>	<b>162</b>	<b>-1.289</b>	<b>1.899</b>	<b>6</b>	<b>1.905</b>

## Segmentberichterstattung

Geschäftssegmente sind entsprechend der eigenständigen operativen Tätigkeit und der internen Berichtsstruktur die Business Units (BUs). Die auf Halbleiter fokussierten Business Units konzentrieren sich auf halbleiterbasierte Produkte und Lösungen (incl. LED) für die Märkte Automotive, Consumer, Industrie und Medizintechnik und werden im Berichtssegment „Halbleiter“ zusammengefasst. Das Segment „Lampen & Systeme“ umfasst Lampen und Beleuchtungssysteme mit Fokus auf die Endmärkte Automotive einschließlich traditioneller Beleuchtungstechnologien und Industrie und stellt ein weiteres Berichtssegment dar.

Die Segmentkennzahl „Segmentergebnis“ setzt sich aus dem Bruttogewinn, den Forschungs- und Entwicklungsaufwendungen, den Verwaltungs- und Vertriebsaufwendungen sowie den sonstigen betrieblichen Erträgen und Aufwendungen als auch den Ergebnissen aus Beteiligungen an assoziierten Unternehmen zusammen. Die höchsten Umsatzerlöse stammen von einem Kunden aus dem Segment Halbleiter. Sie betragen mehr als 10% des Umsatzes (2022: weniger als 20%).

Berichtssegmente in Mio. EUR	Halbleiter		Lampen & Systeme		Summe	
	2023	2022	2023	2022	2023	2022
	<b>Konzernumsatz</b>	2.425	3.167	1.165	1.652	3.590
Forschung und Entwicklung	447	560	33	70	480	630
Abschreibungen und Wertminderungen	1.817	888	75	130	1.892	1.018
<b>Segmentergebnis</b>	<b>-1.536</b>	<b>-305</b>	<b>106</b>	<b>145</b>	<b>-1.430</b>	<b>-161</b>

Berichtssegmente in Mio. EUR	Halbleiter		Lampen & Systeme		Summe	
	2023	2022	2023	2022	2023	2022
	<b>Segmentvermögen</b>	<b>3.824</b>	<b>5.009</b>	<b>637</b>	<b>722</b>	<b>4.461</b>
Überleitung zum Konzernabschluss						
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente					1.146	1.087
Vorräte					716	864
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen					470	533
Latente Steuern					72	69
Finanzielle Vermögenswerte					28	80
Anteile an assoziierten Unternehmen					11	35
Zur Veräußerung gehaltene Vermögenswerte					3	157
Sonstige nicht zugewiesene Vermögenswerte					495	277
<b>Summe Vermögenswerte</b>					<b>7.401</b>	<b>8.832</b>

## Ad hoc Mitteilung gemäß Art. 53 KR der SIX Swiss Exchange

Das Segmentvermögen enthält nur solche Vermögenswerte, die dem jeweiligen Segment direkt zugeordnet werden können, wie segmentspezifische materielle und immaterielle Vermögenswerte sowie Nutzungsrechte aus Leasingverträgen.

Die geographischen Regionen sind in drei Bereiche gegliedert, in denen der Umsatz erzielt wird: „EMEA“ (Europa, Naher Osten und Afrika), „Americas“ (umfasst Nord- und Südamerika) und „Asien/Pazifik“. Die Umsatzerlöse beziehen sich auf die geographische Lage der Kunden (Rechnungsadresse).

**Umsatzerlöse nach Regionen**

in Mio. EUR

	Halbleiter		Lampen & Systeme		Summe	
	2023	2022	2023	2022	2023	2022
<b>EMEA</b>	<b>665</b>	<b>785</b>	<b>387</b>	<b>669</b>	<b>1.053</b>	<b>1.445</b>
davon Österreich	27	31	11	13	38	44
davon Deutschland	356	410	85	137	441	547
<b>Americas</b>	<b>242</b>	<b>276</b>	<b>513</b>	<b>573</b>	<b>755</b>	<b>849</b>
davon USA	174	214	385	472	558	686
<b>Asien / Pazifik</b>	<b>1.518</b>	<b>2.106</b>	<b>265</b>	<b>410</b>	<b>1.783</b>	<b>2.515</b>
davon Greater China <sup>1)</sup>	1.138	1.614	118	215	1.257	1.828
<b>Summe</b>	<b>2.425</b>	<b>3.167</b>	<b>1.165</b>	<b>1.652</b>	<b>3.590</b>	<b>4.819</b>

<sup>1)</sup> Unter Greater China werden China, Hong Kong und Taiwan zusammengefasst.

**Langfristige Vermögenswerte nach Regionen**

in Mio. EUR

	2023	2022
EMEA	2.299	2.668
Amerika	458	836
Asien / Pazifik	1.704	2.228
<b>Summe</b>	<b>4.461</b>	<b>5.731</b>
darin Österreich	442	317
darin Deutschland	1.526	1.941
darin Malaysia	1.088	988

Nach den abgeschlossenen und aktuellen Portfolioanpassungsmaßnahmen wurde mit Beginn des Geschäftsjahrs 2023 das verbleibende Geschäft der bisherigen Business Unit DI aufgrund der aus Konzernsicht geringen Größenordnung in die Business Unit AM integriert und die Business Unit DI aufgelöst.



## Überleitung der bereinigten Finanzaufgaben zu den gemäß IFRS berichteten Finanzaufgaben

in Mio. EUR	Q4 2023	2023	Q4 2022	2022
<b>Bruttogewinn - bereinigt</b>	<b>260</b>	<b>1.031</b>	<b>336</b>	<b>1.470</b>
Akquisitionsbedingter Aufwand <sup>1)</sup>	-20	-82	-19	-82
Sachanlagenvermögensrestrukturierung	0	-65	-51	-102
Aktienbasierter Vergütungsaufwand	-8	-9	0	-2
Transformationskosten	-7	-35	-8	-25
<b>Bruttogewinn – gem. IFRS</b>	<b>225</b>	<b>840</b>	<b>257</b>	<b>1.258</b>
Bruttogewinnmarge in % – bereinigt	29%	29%	29%	31%
Bruttogewinnmarge in % – gem. IFRS	25%	23%	22%	26%
<b>Betriebliche Aufwendungen – bereinigt</b>	<b>-198</b>	<b>-798</b>	<b>-250</b>	<b>-1.063</b>
Firmenwertabschreibung	-	-1.313	-	-277
Akquisitionsbedingter Aufwand <sup>1)</sup>	-14	-71	-72	-144
Aktienbasierter Vergütungsaufwand	-16	-40	-7	-38
Transformationskosten	-7	-43	-9	-48
Ergebnis aus dem Verkauf von Geschäftsbereichen	14	18	-8	155
Ergebnis aus Beteiligungen an assoziierten Unternehmen	-8	-24	-2	-4
<b>Betriebliche Aufwendungen – gem. IFRS</b>	<b>-229</b>	<b>2.270</b>	<b>-347</b>	<b>-1.419</b>
<b>Ergebnis der betrieblichen Tätigkeit – bereinigt</b>	<b>62</b>	<b>233</b>	<b>86</b>	<b>407</b>
Firmenwertabschreibung	-	-1.313	-	-277
Akquisitionsbedingter Aufwand <sup>1)</sup>	-34	-152	-91	-226
Sachanlagenvermögensrestrukturierung	0	-65	-51	-102
Aktienbasierter Vergütungsaufwand	-24	-49	-7	-41
Transformationskosten	-15	-78	-17	-73
Ergebnis aus dem Verkauf von Geschäftsbereichen	14	18	-8	155
Ergebnis aus Beteiligungen an assoziierten Unternehmen	-8	-24	-2	-4
<b>Ergebnis der betrieblichen Tätigkeit – gem. IFRS</b>	<b>-4</b>	<b>-1.430</b>	<b>-90</b>	<b>-161</b>
Operative Gewinnmarge in % – bereinigt	7%	7%	7%	8%
Operative Gewinnmarge in % – gem. IFRS	0%	-40%	-8%	-3%
<b>Ergebnis der betrieblichen Tätigkeit – bereinigt</b>	<b>62</b>	<b>233</b>	<b>86</b>	<b>407</b>
Abschreibungen und Wertminderungen (exklusive akquisitionsbedingter Aufwand <sup>1)</sup> )	87	370	107	446
<b>EBITDA – bereinigt</b>	<b>150</b>	<b>604</b>	<b>193</b>	<b>853</b>
<b>Ergebnis der betrieblichen Tätigkeit – bereinigt</b>	<b>62</b>	<b>233</b>	<b>86</b>	<b>407</b>
Finanzergebnis	-80	-171	-43	-201
Ertragssteuerergebnis	2	-12	-14	-82
<b>Ergebnis nach Steuern - bereinigt</b>	<b>-16</b>	<b>50</b>	<b>29</b>	<b>124</b>
<b>Bereinigtes Ergebnis je Aktie unverwässert (in EUR)</b>	<b>-0,03</b>	<b>0,16</b>	<b>0,11</b>	<b>0,47</b>

<sup>1)</sup> Der akquisitionsbedingte Aufwand inkludiert Abschreibungen und Wertminderungen von Vermögensgegenständen aus Kaufpreisallokationen, sowie Integrations-, Ausgliederungs- und Übernahmekosten

**Ad hoc**

**amun**

**OSRAM**

Ad hoc Mitteilung gemäß Art. 53 KR der SIX Swiss Exchange